

Met meer zekerheid ondernemen met jouw klusbedrijf



Van ZZP'er naar vrijheid en
écht zelfstandig ondernemerschap



MEER  **UIT MIJN KLUSBEDRIJF**

Het beste advies voor meer omzet!

Hoe haal je meer uit jouw klusbedrijf?

Wij weten het!

Als je de vrijheid en het plezier wilt ervaren van zelfstandig ondernemen met je eigen klusbedrijf bieden wij uitkomst. Wij helpen al meer dan 16 jaar zelfstandigen in de bouw om op een goede manier in de particuliere markt hun brood te verdienen.

Ons doel

Ons doel is om jou als zelfstandig ondernemer de rust, het vertrouwen en het plezier te geven om met jouw twee rechterhanden een stabiel inkomen te halen uit jouw klusbedrijf in goede en mindere tijden.

In deze folder leggen wij je graag uit hoe Meer-uit-mijn-Klusbedrijf hierin voor jou een meerwaarde kan zijn en waarin je ondersteuning kunt verwachten.



Jouw bedrijf:

✓ eigen klantenkring

✓ eigen klussen

✓ eigen tijd

✓ eigen tarief

MEER  **UIT MIJN KLUSBEDRIJF**
Het beste advies voor meer omzet!

Met meer zekerheid ondernemen


Als ZZP'er in de bouw (o.a. elektricien, schilder, installateur, loodgieter, stucadoor, timmerman of allround vakman) ben je minder herkenbaar en minder vindbaar voor goed betalende particuliere klanten. ZZP'ers belanden vaak in het prijsvechters circuit of verhuren zich als onderaannemer. Dat is zonde en ook niet nodig. Kwaliteit en klantvriendelijkheid mag meer kosten en de ervaring leert dat klanten daar ook best meer voor willen betalen.



Herken jij jezelf in dit profiel?

Als ZZP'er in de bouw wil jij graag je eigen klantenkring opbouwen in de particuliere markt, zelf bepalen voor wie je werkt, wat voor werk je uitvoert en daar goed aan verdienen.

Meer-uit-mijn-Klusbedrijf kan jou helpen om weg te blijven uit het prijsvechters circuit. Wij helpen jou om jouw agenda te vullen met goed betaalde opdrachten bij particuliere klanten. Onze coaches ondersteunen jou in het ontwikkelen van jouw ondernemerschap. Wij zorgen ervoor dat jij leert hoe je jezelf en jouw bedrijf moet verkopen. Om zo een klantenkring op te bouwen die op zoek is naar kwaliteit en betrouwbaarheid en bereid is daar goed voor te betalen.



Kortom: je wordt een zelfstandig ondernemer die met rust, vertrouwen en plezier meer uit zijn eigen klusbedrijf haalt!



Dit horen wij heel vaak:

// Dit had ik
veel eerder
moeten doen,
ik werk minder en
houd meer over! //

Wil jij zelfstandig en in vrijheid een goed belegde boterham verdienen in de particuliere markt?

Meer-uit-mijn-Klusbedrijf heeft vele jaren ervaring in het ondersteunen en coachen van zelfstandigen. In al deze jaren hebben we al meer dan 550 zelfstandigen geholpen om een goed lopend (klus) bedrijf op te zetten.

Naast het uitvoeren van klussen gaat er ook veel tijd zitten in zaken als de boekhouding, administratie, marketing en jezelf op de kaart zetten. Allemaal dingen waar je het liefst weinig tijd aan besteedt. Maar die wel heel belangrijk zijn in het ondernemerschap.

Wij kijken met een onafhankelijke blik naar jouw bedrijfsvoering. Samen met jou gaan we ontdekken hoe jij meer uit jouw klusbedrijf kan halen.



In 7 stappen naar succesvol zzp'er in de bouw

Benieuwd hoe we dit gaan doen? Hieronder leggen we onze bewezen succesformule in zeven stappen uit. We gaan uitzoeken waar jouw verbeterpunten liggen en hier samen aan werken. We blijven je een half jaar lang ondersteunen.

1. Oriënterend Kennismakingsgesprek

In een gesprek met een van onze coaches willen we graag van jou horen wie jij bent en wat je graag wil bereiken met jouw klusbedrijf en als ondernemer.

Wij vertellen je wie wij zijn en hoe wij jou kunnen helpen om jouw doel te bereiken met behulp van onze kennis en ervaring in het succesvol ondernemen binnen de klusbranche.



2. Ondernemerstest

Om een goed vertrekpunt te hebben is het belangrijk dat we samen een goed beeld krijgen van jouw kwaliteiten in het ondernemerschap. Onze ondernemerstesten maken glashelder wat jouw sterke kanten en verbeterpunten zijn. Zo weten we precies waar we aan moeten werken om jouw doelen te behalen.

3. Quicksan online marketing en huidige bedrijfsvoering

Samen met onze marketing en financiële specialisten beoordelen we jouw huidige bedrijfsvoering. We kijken o.a. naar jouw resultaten en de manier waarop klanten jou kunnen vinden. Wij geven jou onze visie op wat jij goed doet en waar ruimte voor verbetering is.

4. Maatwerk plan van aanpak

Op basis van de uitkomsten van jouw ondernemerstesten en de Quicksan stellen we een maatwerk plan van aanpak op. Zodat jij een concreet beeld hebt van de stappen die je gaat zetten.



5. Twee dagen ondernemerstraining

Je volgt een tweedaagse ondernemerstraining die helemaal is toegespitst op jouw onderneming in de klusbranche. In deze training gaan onze trainers jou voorzien van de kennis en vaardigheden die jij nodig hebt om een succesvol ondernemer te worden. Een ondernemer die precies begrijpt hoe hij zijn doelen moet bereiken.

6. Drie persoonlijke coaching- en begeleidingssessies

Na de ondernemerstraining volgt jouw coach je gedurende een half jaar. Hij kijkt naar de ontwikkeling van jouw resultaten en neemt contact met jou op om te vragen hoe het met je gaat. Andersom mag natuurlijk ook. Om de twee maanden hebben jullie een uitgebreid 1-op-1-gesprek waarin de gehele bedrijfsvoering en jouw ontwikkelpunten worden behandeld.

7. Evaluatiemoment

Tegen het einde van jouw coachingstraject wordt je uitgenodigd voor een evaluatie. In dit gesprek gaan we bepalen of jouw doelen zijn behaald. Bovendien kan jij dan aangeven hoe je verder wilt in de toekomst en wat onze coaches daarin kunnen voor jou kunnen betekenen.

Dit kun je van ons verwachten

Het inschakelen van onze coaches kent de volgende voordelen:



Bouw jouw eigen particuliere klantenkring op

Dankzij de ondersteuning van Meer-uit-mijn-Klusbedrijf krijg je handvatten waarmee jij een eigen particuliere klantenkring opbouwt en wegblijft van prijsvechters.



Ontvang beschikbare klus aanvragen van ons

Wij hebben een groot aantal beschikbare klusaanvragen van particuliere klanten voor jou klaar staan.



Zet jezelf goed in de markt

Wij laten jou zien hoe jij jouw klusbedrijf goed vindbaar maakt zodat particuliere klanten jou zullen vinden voor de opdrachten die jij het liefste doet.



Werf de juiste opdrachten bij goed betalende klanten

Onze coaches geven jou meer inzicht en handvatten om offertes te maken voor goed betalende klanten. Eenmaal aan tafel weet jij hoe je de klant doeltreffend beïnvloedt om de handtekening van de klant onder jouw offerte te krijgen.



Altijd inzicht in de administratie

Met een handige tool geven onze coaches jou meer inzicht in en begrip van jouw actuele resultaten om zoveel mogelijk betaalde uren te realiseren.

Vakman én ondernemer in de particuliere markt

Jij bent een vakman en ZZP'er. Onze coaches helpen jou bij het ontwikkelen van jouw ondernemerskwaliteiten. Zo word jij nog succesvoller met jouw eigen klusbedrijf in de particuliere markt. Jij wordt een échte zelfstandig ondernemer.



Veilig ondernemen

Meer-uit-mijn-Klusbedrijf is samen met De Klussenier onderdeel van Het KlusHuis Nederland BV. De Klussenier is een beproefde Job Franchiseformule met een bewezen merkwaarde en een grote naamsbekendheid in Nederland en België. Dit zorgt ervoor dat klanten een Klussenier snel kunnen vinden als een veelzijdig en betrouwbaar vakman.

Meer-uit-mijn-Klusbedrijf geeft reeds bestaande ZZP'ers in de bouw de mogelijkheid om hun ondernemerschap te ontwikkelen. De bewezen succesvolle franchiseformule De Klussenier vormt de basis voor het trainen en coachen van vaklieden met twee rechterhanden tot zelfstandig ondernemer in de klusbranche.

Meer weten? Neem dan contact op door te bellen of te e-mailen.

MEER  **UIT MIJN KLUSBEDRIJF**

Het beste advies voor meer omzet!

Meer uit mijn Klusbedrijf is een onderdeel van Het KlusHuis Nederland B.V., hoofdkantoor van De Klussenier.

Meer uit mijn Klusbedrijf
Tolboomweg 11 - 3784 XC Terschuur
T 0342 - 84 97 97 - E info@hetklushuis.nl

www.meeruitmijnklusbedrijf.nl